

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams einen

DIGITAL MARKETING & SALES MANAGER (M/W/D)

Als Digital Marketing & Sales Manager entwickelst du unsere digitale Präsenz weiter und unterstützt unseren Vertrieb bei der Gewinnung neuer Mandanten. Du konzipierst Marketingmaßnahmen, gestaltest professionelle Kommunikationsmittel und optimierst unsere digitalen Kanäle. Dabei hast du die Möglichkeit, unsere Marketing- und Vertriebsaktivitäten aktiv mitzugestalten und eigene Ideen einzubringen.

DEINE AUFGABEN

- >> Planung und Umsetzung digitaler Marketing- und Vertriebsmaßnahmen
- >> Unterstützung des Vertriebs, z. B. bei Angeboten, Präsentationen, Mailings und Informationsmaterialien
- >> Erstellen von Grafiken, Flyern und weiteren Marketingmaterialien für Print- und Onlinekanäle
- >> Betreuung und Weiterentwicklung unserer Website in Zusammenarbeit mit externer Agentur
- >> Optimierung unserer Auffindbarkeit in Suchmaschinen und KI-gestützten Such- und Antwortsystemen
- >> Erstellung von Inhalten für Website, Social Media und Newsletter
- >> Auswertung von Kampagnen, Reichweiten und Website-Nutzung
- >> Durchführung von Markt-/Wettbewerbsanalysen
- >> Einführung und Betreuung digitaler Marketing- und Vertriebstools
- >> Mitwirkung bei der Weiterentwicklung unserer Vertriebsprozesse

DEIN PROFIL

- >> Ausbildung oder Studium im Bereich Marketing, Kommunikation, Medien, Wirtschaft oder eine vergleichbare Qualifikation
- >> Erfahrung im Umgang mit gängigen Grafik- und Layoutprogrammen, z. B. Adobe Creative Cloud oder Canva, sowie ein gutes Gespür für ansprechende Gestaltung
- >> Erfahrung im digitalen Marketing und in der Vertriebsunterstützung
- >> Kenntnisse in SEO, Social Media und E-Mail-Marketing
- >> Sicherer Umgang mit digitalen Anwendungen und Interesse an neuen Technologien
- >> Idealerweise Erfahrung mit SEA, Analysetools oder TYPO3
- >> Gutes sprachliches und gestalterisches Verständnis
- >> Strukturierte, selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- >> Kommunikationsstärke, Eigeninitiative und Teamfähigkeit

UNSER ANGEBOT

- >> Sicherer Arbeitsplatz in einem wachsenden Unternehmen
- >> Abwechslungsreiche Aufgaben mit Gestaltungsspielraum
- >> Unbefristete Stelle in Voll- oder Teilzeit
- >> Flexible Arbeitszeiten und hybrides Arbeiten
- >> Leistungsgerechte Vergütung
- >> Gute Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- >> Familiäres Arbeitsklima und flache Hierarchien



Wir freuen uns auf deine BEWERBUNG!

Moritz Kopp – Prokurist



TOP-ARBEITGEBER
DONAURIUS
2023-2026

**Sende deine
Bewerbung an:
stellen@pas-hammerl.de**

**Dein Ansprechpartner:
Moritz Kopp**

