



Vertriebsleitung (m/w/d)

LUNASOL steht für hochwertige Naturdüfte und zertifizierte Naturkosmetik. Für unseren Standort in Donauwörth suchen wir eine engagierte Persönlichkeit für die Leitung des Vertriebs.

IHRE AUFGABEN

- Vertriebsstrategie umsetzen und weiterentwickeln
- Neue Händler, Vertriebspartner und Geschäftskunden gewinnen
- Bestehende Kunden betreuen und Vertriebskanäle ausbauen
- Vertriebsaktionen entwickeln und umsetzen
- Angebote, Konditionen und Kooperationen verhandeln
- Zusammenarbeit mit Marketing, Produktmanagement und Geschäftsführung

IHR PROFIL

- Mehrjährige Vertriebserfahrung, idealerweise in Naturkosmetik, Kosmetik oder Wellness
- Erfahrung in B2B, Neukundengewinnung und Kundenbetreuung
- Kommunikationsstark, selbstständig und strukturiert
- Hands-on-Mentalität, Eigeninitiative und Teamgeist
- Begeisterung für unsere Produkte und Marke

WIR BIETEN

- Flache Hierarchien und viel Gestaltungsspielraum
- Direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Moderner Arbeitsplatz in Donauwörth
- Leistungsorientierte Vergütung und Mitarbeiterrabatt
- Spannendes Arbeitsumfeld

Sie möchten LUNASOL aktiv mitgestalten?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an ag@soluna.de.